

IT-Lösung für die Agrarindustrie von Katrasoft

Basierend auf dem langjährigen Know How und der großen Erfahrung auf dem Informatiksektor hat Katrasoft ein hochwertiges Produkt für die stark vernachlässigte Agrarindustrie entwickelt.

SCM & Contract Farming Solution von Katrasoft bietet Branchenlösungen für komplexe Geschäftsvorgänge im Agrarhandel an, z.B. für vielschichtige Beschaffungs- und Lieferketten und Kontraktlösungen für landwirtschaftliche Produkte, speziell für den Handel mit leicht verderblichen Waren wie Früchte, Gemüse und Blumen.

Zwei Hauptziele verfolgt die Branchensoftware:

Termingerechte Ablaufsteuerung für die Auslieferung von Agrarprodukten an den Weiterverkäufer durch Anbauplanung, Kulturführung und Ernteanalyse, Warenwirtschaftssystem/Beschaffungswesen hochwertiger Agrarprodukte zu optimalen Preisen.

Katrasofts Branchenlösung für den Agrarhandel optimiert Arbeitsprozesse durch die nahtlose Integration kritischer Produktions- und Handelsprozesse wie Kontrolle von Angebot und Nachfrage, Erzeugerzusammenschlüsse, Kooperation mit Marktpartnern hinsichtlich Optimierungsmöglichkeiten von Produktion, Ernte, Bevorratung/Lagerung und Vermarktung.

Katrasofts Branchensoftware umfasst 16 Module zu den Themenbereichen

- „Ackertagebuch“: Auswertung von Anbau, Aufwand, Düngung, Ertrag etc.
- Flächen- und Anbaudokumentation (Zusammenhänge zwischen Getreidesorte, Bodenart/-Beschaffung, Jahreszeit, Wetter etc.)
- Dokumentation von Pflanzenschutz: Erfassung und Management von Krankheiten und Schädlingen, Diagnose, Bekämpfung und Präventivmaßnahmen
- Betriebsführung: z.B. Anbauverzeichnisse, Schlagkarte, Planung und Budgetierung, Unternehmenssteuerung
- Warenwirtschaft für den ab-Hof-Verkauf
- Planung und Controlling Lagerhaltung, Bevorratung
- Logistik Lagerhaltung
- Buchhaltung/Stammdatenverwaltung (Kunden, Lieferanten, Mitarbeiter, Artikel, Steuersätze et c.) Fakturierung, Datenerfassung für Fakturierung und Kostenrechnung, Kostenstellen-/Kostenträgerrechnung, Lagerverwaltung
- Management von Aufzucht, Maschinen/Geräten, Stückgut etc.

Leistungen und Vorteile

Kompetente Planung und Verwaltung der Feldstücke/Schläge steigern die Produktivität und führen zu mehr Betriebseinnahmen. Eine Reduzierung der Unkosten und ökonomischer Verluste führen zu kosteneffektiver Bewirtschaftung und erfolgreicher Vermarktung. Gesteigerte Produktqualität führt zu höherer Kundenzufriedenheit.

Hintergrund

Unterstützt durch die Katra Group mit ihren unterschiedlichen Betätigungsfeldern ist Katrasoft im Begriff, die großen landwirtschaftlichen Betriebe des indischen Subkontinents zu erobern. Das fachliche Know How und ein Warenwirtschaftssystem, das bis zu 10.000 ha bedient, machen Katrasoft zu einem kompetenten Partner für Bauernverbände und landwirtschaftliche Betriebe.

Für den deutschen Agrarmarkt, für landwirtschaftliche Betriebe und Bauernverbände, hat Katrasoft nun eine europäische Niederlassung in Hamburg gegründet und stellt eine innovative Branchensoftware zur Verfügung.

Wenn Sie mehr über uns wissen wollen besuchen Sie uns bitte auf unserer Website www.katrasoft.com oder schicken Sie einfach eine Email an bizdev@katrasoft.com – wir antworten Ihnen umgehend.